

экономического потенциала (дисконтированная) составляла 121,67 млн грн, а на 01.01.05 – 211,0 млн грн, при периоде оценки потенциала 14 лет.

Анализ структуры экономического потенциала предприятия по его подразделениям позволил выявить следующие закономерности. Основная доля экономического потенциала предприятия приходится на производственные подразделения – 1828,88 млн грн или 61,9%. На подразделения производственной инфраструктуры приходится 988,08 млн грн или 33,45%. На подразделения административного управления приходится 4,65% или 137,05 млн грн

Проведенная рейтинговая оценка подразделений ОАО «Сумыхимпром» по экономическому потенциалу выявила несоответствие кадрового и производственного потенциалов этих подразделений, что приводит к снижению общего экономического потенциала.

Как показало исследование, экономический потенциал предприятия в целом используется в среднем на 70,5%. При этом кадровый потенциал используется на 69,1%, производственный – на 72,0%. По структурным подразделениям этот показатель существенно изменяется.

В результате проведенного анализа использования экономического потенциала отдельных подразделений и предприятия в целом был выявлен значительный разброс значений коэффициентов использования экономического потенциала по подразделениям предприятия. Учитывая это, предлагается выделить три группы производственных подразделений по данному показателю. В статье предложены характеристика каждой группы и рекомендации по управлению подразделениями, входящими в каждую группу.

SUMMARY

The analysis of economic potential of the enterprise and its use is a theme of this article. In article calculation of economic potential of OJS "Sumykhimprom" is carried out. They have shown, that on 01.01.05 its total size is 2953,98 million grivnas, including personnel potential of 38,98%, industrial potential – 61,02%. In comparison with the estimation of economic potential made on 01.01.02, its size for this period has increased in 1,77 times or by 77%. The mid-annual estimation of the economic potential has changed also, allowing to estimate a degree of its use. So, on 01.01.02 the mid-annual estimation of economic potential was 121,67 million grivnas, and on 01.01.05 – 211,0 million grivnas, at the period of an estimation of potential of 14 years.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Лапин Е.В. Оценка экономического потенциала предприятия: Монография. – Сумы: ИТД «Университетская книга», 2004. – 360 с.
2. Попов Е.В. Рыночный потенциал предприятия. – М.: ЗАО Издательство «Экономика», 2002. – 237 с.

Поступила в редакцию 18 октября 2006 г.

УДК 330.341.1:66 (477.52)

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА ОАО «СУМЫХИМПРОМ» И ЕГО ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ. АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА

Лапин Е.В., канд. экон. наук

ВВЕДЕНИЕ

Одной из важнейших задач, решением которой в настоящее время предстоит заниматься предприятиям, является задача формирования

новой стратегии, системы анализа, планирования и прогнозирования деятельности предприятия и отдельных его структурных единиц. На наш взгляд, решение этой задачи должно проводиться в направлении учета и формирования их способности удовлетворять экономические потребности и максимально учитывать интересы всех экономических субъектов с минимальными ресурсными затратами.

Для проведения такого рода оценочных работ в настоящее время многие исследователи предлагают использовать показатели экономического потенциала, которые учитывают как величину накопленных ею ресурсов, так и степень использования ее потенциальных возможностей.

При этом ряд проведенных исследований [2, 3, 5] показал, что производственный потенциал занимает значительную долю в экономическом потенциале предприятия. Поэтому мы считаем необходимым более детально исследовать производственный потенциал ОАО «Сумыхимпром».

ПОСТАНОВКА ЗАДАЧИ

Целью работы являются оценка и анализ производственного потенциала подразделений и ОАО «Сумыхимпром» в целом. В соответствии с указанной целью были определены следующие задачи:

- оценить производственный потенциал предприятия и его подразделений;
- рассчитать удельные базовые показатели производственного потенциала предприятия и его подразделений;
- провести анализ использования производственного потенциала отдельных подразделений и предприятия в целом;

РЕЗУЛЬТАТЫ

Анализ научных работ [1, 2, 3, 4, 5] показал, что многие авторы выделяют производственный потенциал как неотъемлемую составляющую экономического потенциала предприятия.

Производственный потенциал предприятия определяется его способностью производства максимально возможного объема потребительных стоимостей на базе имеющихся в его распоряжении техники, технологии, научно-технической информации и природных ресурсов. Величина производственного потенциала характеризуется соответствующими видами производственных ресурсов, их количеством и качеством.

Структурно производственный потенциал предприятия состоит из таких составляющих:

- 1) технического потенциала;
- 2) технологического потенциала;
- 3) природно-ресурсного потенциала;
- 4) потенциала нематериальных активов;
- 5) инвестиционного потенциала.

1 Технический потенциал характеризуется количеством и качеством средств труда, их прогрессивной структурой (соотношение активной и пассивной части) производственных запасов, незавершенного производства, расходов будущих периодов.

2 Технологический потенциал определяется уровнем прогрессивности применяемых технологий производства товаров, работ и услуг и

характеризуется показателями ресурсоемкости и качества производимой продукции.

3 Природно-ресурсный потенциал определяется величиной природных ресурсов, которыми владеет и распоряжается предприятие и которые используются или могут быть использованы им в процессе производства продукции.

4 Потенциал нематериальных активов характеризуется совокупностью прав (приобретенных или созданных предприятием): права пользования природными ресурсами (землей, недрами, водными ресурсами и т.д.), природными условиями, информацией о природной среде; права пользования имуществом (право пользования земельным участком, право на аренду помещения, оборудования и т. п.); право на объекты промышленной собственности (на изобретения, полезные модели, промышленные образцы, ноу-хау и т.п.); авторские права (права на программы для ЭВМ, базы данных и т.п.); гудвилл; права на деятельность.

5 Инвестиционный потенциал предприятия характеризуется его способностью формирования собственных и привлечения заемных инвестиционных ресурсов. Структурно инвестиционный потенциал предприятия включает потенциал производственных (капитальных) инвестиций и потенциал финансовых инвестиций. Потенциал производственных (капитальных) инвестиций характеризуется величиной капитальных вложений в расширенное и простое воспроизводство производственных фондов и возможностью эффективной их реализации.

Количественно потенциал капитальных инвестиций определяется объемом капитального строительства, величиной приобретенных или изготовленных основных средств, прочих необоротных материальных и нематериальных активов, которые имеются на балансе предприятия, а также величиной финансовых ресурсов, которые могут быть инвестированы в капитальные инвестиции.

Потенциал финансовых инвестиций характеризуется величиной финансовых ресурсов, которые инвестированы или могут быть инвестированы предприятием:

- по методу участия в капитале ассоциированных, дочерних или совместных предприятий;
- в уставной капитал других предприятий, акции, облигации и другие ценные бумаги, являющиеся активами предприятия.

Стоимостная оценка производственного потенциала производится дифференцированно по производственным цехам, цехам, представляющим производственную инфраструктуру и управленческим подразделениям.

Критерием стоимостной оценки производственного потенциала подразделений предприятия является часть вновь созданной стоимости, которая приходится на фактор капитала. Составляющим критерием стоимостной оценки производственного потенциала подразделений предприятия являются валовая прибыль (прибыль от реализации продукции, работ и услуг) и амортизационные отчисления. При этом для производственных подразделений стоимостная оценка их производственных потенциалов непосредственно включает прибыль от реализации продукции, работ и услуг, а также амортизационные отчисления от стоимости основных производственных фондов. Учитывая незначительную величину нематериальных активов, их влияние на образование стоимостной оценки производственного потенциала не учитывается.

Подразделения производственной инфраструктуры непосредственно не влияют на образование прибыли, однако от их работы зависит производственная мощность производственных цехов, стоимость и качество продукции, а значит, и величина прибыли. Поэтому в расчетах производственного потенциала на производственные подразделения условно может быть отнесена часть прибыли от реализации продукции.

Основным методом оценки производственного потенциала отдельных подразделений предприятия предлагается разделение общего производственного потенциала между его подразделениями пропорционально доли их основного и оборотного капитала.

Для реализации этого принципа необходимо рассчитать базовые значения производственного потенциала по всему ОАО по состоянию на 2001 год, дифференцированные по активной и пассивной частям основных фондов и балансовой стоимости оборотных фондов (табл. 1).

Таблица 1 – Базовые оценки производственного потенциала ОАО "Сумыхимпром" (по состоянию на 01.01.2002)

Наименование показателя	Значение показателя, тыс. грн
Остаточная стоимость активной части основных производственных фондов на конец расчетного периода	124401,79
Остаточная стоимость пассивной части основных производственных фондов на конец расчетного периода	380612,87
Балансовая стоимость материальной части оборотных фондов	126168,93
Дисконтированная оценка производственного потенциала активной части основных производственных фондов	461935,14
Дисконтированная оценка производственного потенциала пассивной части основных производственных фондов	310208,66
Дисконтированная оценка производственного потенциала оборотных фондов	299246,6
Удельная базовая оценка производственного потенциала активной части основных производственных фондов	3,71
Удельная базовая оценка производственного потенциала пассивной части основных производственных фондов	0,82
Удельная базовая оценка производственного потенциала оборотных производственных фондов	2,37

Таким образом, базовые показатели производственного потенциала предприятия в годовом измерении составили:

- активная часть основных производственных фондов - 3,71 грн/грн;
- пассивная часть основных производственных фондов - 0,82 грн/грн;
- балансовая стоимость материальной составляющей оборотных фондов - 2,37 грн/грн.

Величина производственного потенциала предприятия (или подразделения) зависит от нормы доходности капитала и его величины. Учитывая, что норма доходности капитала в 2004 году возросла по сравнению с 2001 (базовым) годом, необходимо ввести поправочный

коэффициент на изменение нормы доходности. Норму доходности капитала предлагается определить отношением фактически полученной прибыли от реализации продукции к сумме остаточной стоимости активной, пассивной частей основных фондов и балансовой стоимости оборотных фондов. Так, по данным отчетности предприятия, базовая норма доходности составляла в 2001 году $m_{\text{общ}}^{\text{б}} = 15,61\%$.

В расчетном году согласно отчету о финансовых результатах (форма №2), балансу предприятия (форма №1) и приложениям к финансовой отчетности (форма №5) валовая прибыль (прибыль от реализации продукции) в 2004 году составила 120,36 млн грн, остаточная стоимость активной части основных производственных фондов – 84,89 млн грн, пассивная часть – 363,54 млн грн, балансовая стоимость оборотных фондов составила 68,9 млн грн, общая расчетная норма доходности капитала в 2004 году составила

$$m_{\text{общ}}^{\text{расч}} = \frac{120,36}{84,89 + 363,54 + 68,92} * 100\% = 23,27\%.$$

Индекс роста нормы доходности капитала в 2004 году по сравнению с 2001 годом составил $23,27 / 15,61 = 1,49$.

В расчетах производственного потенциала учет основных фондов производится по их статочной стоимости. Остаточная стоимость основных производственных фондов в базовом периоде на конец 2004 года определялась как прогнозная величина и составила 410,5 млн грн, в том числе 50,2 млн грн - активная часть и 360,3 млн грн – пассивная часть.

Балансовая стоимость оборотных фондов на конец 2004 года при прогнозе составила 71,5 млн грн. Фактические значения этих показателей на конец 2004 года составили:

- активная часть основных производственных фондов по остаточной их стоимости – 84,89 млн грн;
- пассивная часть основных производственных фондов по остаточной стоимости – 448,4 млн грн;
- оборотные фонды – 68,92 млн грн.

Поправочные коэффициенты на соотношение фактической и прогнозной стоимости основных и оборотных фондов составили:

- активная часть основных фондов – 1,69;
- пассивная часть основных фондов – 1,05;
- оборотных фондов – 0,96.

Принимая во внимание, что удельные экономические оценки производственного потенциала определяются исходя из прогнозных значений основных и оборотных фондов на конец 2014 года, необходимо определить индекс роста прогнозных значений основных и оборотных фондов в 2014 году по отношению к прогнозным значениям 2004 года. Тогда индекс роста составит:

- а) по активной части основных фондов $124,4 / 50,2 = 2,47$;
- б) по пассивной части основных фондов $448,4 / 360,3 = 1,24$;
- в) по оборотным фондам $126,2 / 71,5 = 1,76$.

Алгоритм расчета производственного потенциала подразделений предприятия представим следующими формулами:

$$\mathcal{E}_{\text{пр}} = \mathcal{E}_{\text{пр}}^{\text{акт}} + \mathcal{E}_{\text{пр}}^{\text{пасс}} + \mathcal{E}_{\text{пр}}^{\text{об}},$$

где $\mathcal{E}_{np}^{акт}, \mathcal{E}_{np}^{пасс}, \mathcal{E}_{np}^{об}$ – соответственно стоимостные оценки производственных потенциалов активной и пассивной частей основных фондов и материальной составляющей оборотных фондов.

В свою очередь, данные оценки определяются по формулам:

а) экономическая оценка производственного потенциала активной части основных производственных фондов подразделений предприятия

$$\mathcal{E}_{np}^{акт} = \Phi_{2004}^{ост.акт} * H_{акт} * I_m * I_n^{ост.акт} * I_p^{ост.акт},$$

б) экономическая оценка производственного потенциала пассивной части основных производственных фондов подразделения

$$\mathcal{E}_{np}^{пасс} = \Phi_{2004}^{ост.пасс} * H_{пасс} * I_m * I_n^{ост.пасс} * I_p^{ост.пасс};$$

в) экономическая оценка производственного потенциала оборотных фондов подразделения предприятия

$$\mathcal{E}_{np}^{об} = \Phi_{2004}^{об} * H_{об} * I_m * I_n^{об} * I_p^{об},$$

где $\Phi_{2004}^{ост.акт}, \Phi_{2004}^{ост.пасс}, \Phi_{2004}^{об}$ - соответственно остаточная стоимость активной, пассивной частей основных производственных фондов подразделения, балансовая стоимость оборотных фондов подразделения на конец 2004 года;

I_m - индекс роста нормы дохода капитала 2004 года по отношению к базовому году;

$I_n^{ост.акт}, I_n^{ост.пасс}, I_n^{об}$ - соответственно индексы корректировки прогнозных значений величин основных и оборотных фондов к их фактической величине на конец 2004 года;

$I_p^{ост.акт}, I_p^{ост.пасс}, I_p^{об}$ - соответственно индексы роста стоимости активной, пассивной частей основных фондов и оборотных фондов 2014 года по отношению к 2004 году.

Проведем расчет производственного потенциала по цеху сложных минеральных удобрений. Исходная информация об остаточной стоимости основных фондов и балансовой стоимости оборотных фондов по подразделениям предприятия представлены в табл. 2

Таким образом, экономическая оценка производственного потенциала цеха сложных минеральных удобрений составит:

а) активной части основных фондов

$$\mathcal{E}_{np}^{акт} = 3999,0 * 3,71 * 1,69 * 2,47 = 61931,13 \text{ тыс. грн};$$

б) пассивной части основных фондов

$$\mathcal{E}_{np}^{пасс} = 16269,1 * 0,82 * 1,05 * 1,24 = 17369,54 \text{ тыс. грн};$$

в) оборотных фондов

$$\mathcal{E}_{np}^{об} = 2339,6 * 2,37 * 0,96 * 1,76 = 9368,5 \text{ тыс. грн.}$$

Общая экономическая оценка производственного потенциала по цеху сложных минеральных удобрений составит

$$\mathcal{E}_{пр} = 61931,13 + 17369,54 + 9368,50 = 88669,25 \text{ тыс. грн.}$$

Аналогично проводится расчет по другим подразделениям предприятия.

Таблица 2 – Исходная информация для расчета производственного потенциала по цеху сложных минеральных удобрений

Показатель	На начало года	На конец года
<i>Первоначальная стоимость основных средств, всего,</i>	41849,0	45371,8
в т.ч.		
здания, сооружения и передающие устройства	29997,7	31850,3
машины и оборудование	11134,5	12858,2
транспортные средства	10,1	10,0
другие (инструменты, приборы, инвентарь, малоценные необоротные материальные активы)	706,7	653,3
<i>Износ основных средств, всего,</i>	24536,3	25103,7
в т.ч.		
здания, сооружения и передающие устройства	15132,7	15581,2
машины и оборудование	8771,7	8933,3
транспортные средства	10,1	10,0
другие (инструменты, приборы, инвентарь, малоценные необоротные материальные активы)	621,8	579,2
<i>Остаточная стоимость основных средств, всего,</i>	17312,7	20268,1
в т.ч.		
здания, сооружения и передающие устройства	14865,0	16269,1
машины и оборудование	2362,8	3924,9
транспортные средства	0,0	0,0
другие (инструменты, приборы, инвентарь, малоценные необоротные материальные активы)	84,9	74,1
<i>Балансовая стоимость</i>	1107,7	2339,6
Сырье	764,0	640,0
Материалы	343,7	1 699,6
Полуфабрикаты		
Незавершенное производство		
Расходы будущих периодов		

Проведенные расчеты производственного потенциала ОАО «Сумыхимпром» показали, что на 01.01.05 его суммарная величина составила 1802,47 млн грн.

По сравнению с оценкой производственного потенциала, произведенной на 01.01.02г., его величина за этот период возросла в 1,68 раза (1802,68 / 1071,39). При этом в его составе прибыль составляет 61,5%, амортизация – 38,5%.

Изменилась среднегодовая оценка производственного потенциала, позволяющая оценить степень его использования. Так, на 01.01.02 среднегодовая оценка производственного потенциала (дисконтированная) составляла 82,41 млн грн при среднем периоде оценки 14 лет.

Среднегодовая оценка производственного потенциала на 01.01.05 составила 128,75 млн грн при периоде оценки потенциала 14 лет.

Повышение среднегодовой оценки производственного потенциала составило 1,75 раза.

Производственный потенциал всей совокупности производственных и инфраструктурных подразделений оценивается в сумме 1802,47 млн грн. В его составе доля производственных цехов составляет 72,4%, цехов производственной инфраструктуры – 24,5%, управления – 3,1%.

Цех двуокиси титана №2 имеет наибольшую сумму производственного потенциала – 16,01%. На второй позиции объединенный цех серной кислоты – 11,46%.

Наименьшую экономическую оценку имеет известковый цех и цех эмалей соответственно – 1,91% и 1,12%.

При анализе производственного потенциала предприятия необходимо особое внимание уделить анализу состояния основных производственных фондов, т.к. он служит информационной базой для решения следующих экономических и управленческих задач:

- оценка физического и морального износа основных фондов;
- усовершенствование амортизационной политики предприятия и оптимизация использования амортизационного фонда;
- усовершенствование системы управления издержками предприятия;
- оценки, переоценки и индексации стоимости основных производственных фондов и принятие на этой основе решения о реструктуризации баланса предприятия;
- совершенствование системы обслуживания, ремонта и замены оборудования и прогнозирование дополнительных затрат.

При среднем уровне износа основных производственных фондов по предприятию 53,9%, основная группа цехов производственного назначения попадает в критическую (51 – 70% %) группу износа. Причем износ машин по этой группе цехов приближается к сверхкритическому уровню (свыше 70%). Для данной группы цехов необходима разработка особого механизма: экспертной переоценки стоимости основных производственных фондов с последующей реструктуризацией баланса. Это позволит:

- переместить состав основных производственных фондов в группу сверхкритического износа и применить к ним процедуру ускоренной амортизации с последующим их списанием;
- определить необходимый объем финансовых ресурсов на восстановление основных производственных фондов и усовершенствовать, на этой основе, амортизационную политику предприятия.

Для цехов, относящихся к группе сверхкритического износа, необходима разработка и внедрение процедуры ускоренной амортизации.

Совершенствования требует амортизационная политика предприятия. Так, колебания нормы амортизационных отчислений никак не соотносятся с уровнем износа: по суперфосфатному цеху, при уровне износа основных производственных фондов 45,3%, норма амортизационных отчислений составляет 0,9%. Это, кроме прочего, не позволяет объективно оценивать динамику формирования и использования амортизационного фонда. Это обстоятельство, наряду с диспропорциями в формировании себестоимости продукции отдельных цехов, существенно затрудняет оценку использования экономического потенциала в цеховом разрезе.

В то же время, как показывает анализ, коэффициент использования производственного потенциала составляет в среднем 72%. Отсюда можно сделать вывод, что предприятие имеет резервы увеличения объемов производства, если будет достаточным его рыночный потенциал.

Основное значение в производственном потенциале имеет потенциал производственных подразделений предприятия. Учитывая важную роль производственных подразделений в работе предприятия, предлагается более глубокий анализ производить именно этой части производственного потенциала.

Анализ использования производственного потенциала производственных подразделений производится путем сравнения его величины в годовом измерении с фактически полученной в 2004 году вновь созданной стоимостью, приходящейся на фактор капитала. Эта часть условно чистой продукции представлена прибылью от реализации продукции и амортизационными отчислениями. Учитывая незначительный удельный вес прибыли от прочей операционной деятельности и прибыли от участия в капитале, их величина не учитывалась в оценке использования производственного потенциала.

В среднем производственный потенциал производственных подразделений используется на 67,8%. В то же время по самим подразделениям этот показатель существенно отличается.

Большой разброс показателей обуславливает необходимость группировки подразделений и проведение анализа по группам.

ВЫВОДЫ

В статье было рассмотрено понятие производственного потенциала, его состав и структура. Определен производственный потенциал предприятия и его подразделений, удельные базовые показатели производственного потенциала предприятия и его подразделений.

Проведенные расчеты производственного потенциала ОАО «Сумыхимпром» показали, что на 01.01.05г. его суммарная величина составила 1802,68 млн грн, что в 1,68 раза выше производственного потенциала предприятия на 01.01.02г. В его составе доля производственных цехов составляет 72,4%, цехов производственной инфраструктуры – 24,5%, управления – 3,1%.

Изменилась среднегодовая оценка производственного потенциала (дисконтированная), позволяющая оценить степень его использования с 82,41 млн грн на 01.01.02г. до 128,75 млн грн на 01.01.05г. при среднем периоде оценки 14 лет. Повышение среднегодовой оценки производственного потенциала составило 1,75 раза.

Одновременно с ростом производственного потенциала в процессе анализа было выявлено, что степень износа (амортизации) основных производственных фондов является критической. При среднем уровне износа основных производственных фондов по предприятию 53,9% основная группа цехов производственного назначения попадает в критическую (51 – 70%) группу износа. Причем износ машин по этой

групі цехів приближається к сверхкритическому уровню (свыше 70%). Для данной группы цехов необходима разработка особого механизма: экспертной переоценки стоимости основных производственных фондов с последующей реструктуризацией баланса.

Как показывает анализ, коэффициент использования производственного потенциала составляет в среднем 72%. Отсюда можно сделать вывод, что предприятие имеет резервы увеличения объемов производства, если будет достаточным его рыночный потенциал.

SUMMARY

The definition of industrial potential of OJС "Sumykhimprom" and its divisions and the analysis of use of industrial potential is a theme of this article. In article the concept of industrial potential and its structure were considered. The industrial potential of the enterprise and its divisions, specific base parameters of industrial potential of the enterprise and its divisions were determined.

СПИСОК ЛІТЕРАТУРИ

1. Герасимчук В.Г. Діагностика системи управління підприємством: Навч. посібник. – К.: ІСДО, 1995. – 120 с.
2. Дорошенко Ю.А. Экономический потенциал территории. – СПб.: Химия, 1997. – 237 с.
3. Олексюк О.І. Управління потенціалом акціонерних товариств // Автореф. дис... канд. екон. наук. – К., 2001. – 19 с.
4. Репіна І.М. Підприємницький потенціал: методологія оцінки та управління // Вісник Української академії державного управління при Президентові України. – 1998. – № 2. – С. 262-271.
5. Федонін О.С., Репіна І.М., Олексюк О.І. Потенціал підприємства: формування та оцінка: Навч. посібник. – К.: КНЕУ, 2003. – 316 с.

Поступила в редакцию 25 апреля 2005 г.

УДК 504:338.

ЕКОЛОГО – ЕКОНОМІЧНІ ЗАСАДИ ВПРОВАДЖЕННЯ ЕКОЛОГІЧНОГО АУДИТУ МЕЛІОРОВАНИХ ЗЕМЕЛЬ

В.В. Рибак, асп.

*Національний університет водного господарства та природокористування,
м. Рівне*

У статті розглядається проблема проведення екологічного аудиту, меліорованих земель зони Полісся України. Запропоновано:

- *впровадження ГІС технологій в структуру екологічного аудиту;*
- *проведена оцінка меліоративної системи за комплексним показником еколого – меліоративного стану;*
- *запропоновані підходи до економічної оцінки вартості меліоративних систем.*

Питання екологічного аудиту висвітлюються згідно з концепцією сталого розвитку.

ВСТУП

Екологічний аудит (ЕА) як невід'ємна складова частина механізму управління охороною навколишнього середовища і природокористування, що враховує забезпечення прав власності, надзвичайно важливий для